

FRENCH-ITALIAN accelerator

II Edizione



I PARTNER DELL'ACCELERATORE

Quattro partner istituzionali sostengono il programma per promuovere lo sviluppo di relazioni commerciali tra aziende italiane e francesi

bpifrance

Bpifrance supporta le imprese francesi - in ogni fase del loro sviluppo - con finanziamenti, garanzie e capitale azionario, sostenendole nei loro progetti di innovazione e a livello internazionale. Bpifrance assicura inoltre l'export attraverso un'ampia gamma di prodotti. Anche i programmi di consulenza, networking e di accelerazione per le start-up, le PMI e le medie imprese fanno parte dell'offerta proposta agli imprenditori. Grazie a Bpifrance e ai suoi 50 uffici regionali, gli imprenditori francesi beneficiano di un contatto stretto, unico ed efficiente che li aiuta ad affrontare le loro sfide

cdp

CASSA DEPOSITI E PRESTITI è l'Istituto di Promozione Nazionale che promuove lo sviluppo sostenibile dell'Italia, utilizzando responsabilmente il risparmio del Paese per sostenere la crescita e l'occupazione, supportando l'innovazione, la competitività delle imprese, le infrastrutture e lo sviluppo locale. Oltre al sostegno finanziario, CDP crede fortemente nello sviluppo del capitale umano e, a tal fine, sta lanciando una serie di iniziative con l'obiettivo di contribuire alla crescita della cultura manageriale

ELITE
A EURONEXT COMPANY

ELITE, lanciato da Borsa Italiana nel 2012 e oggi parte del Gruppo Euronext, è l'ecosistema che aiuta le piccole e medie imprese a crescere e ad accedere ai mercati dei capitali privati e pubblici. La missione di ELITE è supportare le aziende nella crescita sostenibile di lungo periodo, accelerando il processo di accesso a capitali, competenze e networking. ELITE integra un calendario di workshop e sessioni di coaching con un'offerta di servizi e soluzioni per l'impresa da una rete qualificata di partner e advisor, supportando imprenditori e dirigenti nel miglioramento delle competenze e potenziando il loro piano strategico e le opportunità di business. ELITE offre anche accesso a fonti di finanziamento alternative, tra cui i Basket Bond

**TEAM
FRANCE**
— EXPORT —

TEAM FRANCE EXPORT è stato creato per aiutare le imprese francesi ad avere successo all'estero. Sostenuto da Business France, dalle Camere di Commercio e dell'Industria Francesi e dalla banca d'investimento pubblica francese (Bpifrance), Team France Export riunisce tutte le competenze dei suoi fondatori con quelle dei principali attori pubblici e privati, aiutando le imprese a espandersi nel mercato delle esportazioni



L'ORIGINE DELL'ACCELERATORE

SINERGIE TRA ECONOMIA FRANCESE E ITALIANA

Scambi commerciali¹



Export
FRANCESE in
ITALIA



Export
ITALIANO in
FRANCIA

La FRANCIA è il 2° cliente e il 2° fornitore dell'Italia
L'ITALIA è il 2° cliente e il 4° fornitore della Francia

Investimenti¹

42,3€
mld



**Investimenti
esteri diretti
netti italiani
in Francia²**

**La Francia è
il secondo
investitore
in Italia**

82,8€
mld



**Investimenti
esteri diretti
netti francesi
in Italia²**

**L'Italia è
l'ottavo
investitore
in Francia**

¹Fonte: Report Osservatorio Economico del Ministero degli Affari Esteri, dati 2021 - aggiornamento ad Agosto 2022

²Secondo la definizione del FMI e dell'OCSE è definito investimento diretto estero l'investimento in un'impresa estera di cui l'investitore possiede almeno il 10% delle azioni ordinarie, con l'obiettivo di stabilire un "interesse duraturo" nel paese, una relazione a lungo termine e una significativa influenza nella gestione dell'impresa

L'ACCELERATORE FRANCO-ITALIANO

LA PRIMA INIZIATIVA EUROPEA TRANSFRONTALIERA PER LE PMI ITALIANE E FRANCESI CHE OPERANO NELL'INDUSTRIA MANIFATTURIERA E DEI SERVIZI

Il programma accelera lo sviluppo delle aziende italiane e francesi fornendo loro una formazione intensiva, per trasformare le opportunità in fattori di crescita



RAFFORZA

la tua *export strategy*

e identifica quale modello adottare



ESPLORA

nuove opportunità di **business**

incontrando i tuoi *stakeholder* con il *business matching*



CONDIVIDI

esperienze e *best practice*

con i principali *player* industriali francesi ed italiani



RICEVI

un supporto **dedicato**

da attori istituzionali francesi e italiani e da primari partner commerciali

IL PROGRAMMA IN SINTESI

**12 MESI DI SESSIONI
IMMERSIVE, COLLETTIVE E
STIMOLANTI**



FORMAZIONE E COMPETENZE

6 sessioni

fornite da **rinomate business school** francesi e italiane (Sciences Po, MIP Politecnico di Milano, SDA Bocconi) e da esperti con ampia esperienza in **progetti transfrontalieri**

Con il contributo scientifico e formativo di:

MP POLITECNICO DI MILANO
GRADUATE SCHOOL OF BUSINESS

SciencesPo

SDA Bocconi
SCHOOL OF MANAGEMENT

- > Conferenze
- > Tavole rotonde
- > Case Studies



BUSINESS MATCHING

6 sessioni

progettate con due tipi di attività complementari:

> le aziende che si trovano nel loro paese d'origine, partecipano alle sessioni di "**sviluppo delle conoscenze**" su "fare impresa» nel nuovo mercato (Francia/Italia)

> le aziende che si trovano nel paese straniero, sono coinvolte in un'intera giornata di **attività di business matching one-to-one**



SERVIZI COMPLEMENTARI

ELITE Digital Compass

Uno strumento digitale per valutare i driver di crescita dell'azienda, identificare i punti di forza/debolezza e definire le priorità di crescita del business

Corsi E-learning

forniti su piattaforme specifiche gestite dall'Università di Bpifrance e da ELITE, disponibili per tutta la durata del programma

Eventi

> BIG 2023: uno dei più grandi incontri d'affari in Europa con oltre 400 workshop, conferenze e masterclass

> ELITE flagship event: un incontro tra imprenditori, partner e stakeholder della *ELITE community*

40 AZIENDE

**20 Francesi e 20 Italiane,
selezionate per il loro potenziale
di crescita e la loro ambizione di
creare relazioni transalpine**

12 MESI

PER SVILUPPARE IL TUO BUSINESS CON LE PMI FRANCESI

KICK-OFF

22 Maggio
2023

2023

2024

SESSIONI DI FORMAZIONE

23 Maggio

Sviluppare la strategia, i modelli di business e la leadership in un ambiente multiculturale



6 Luglio

Internazionalizzazione e performance commerciale



19 Settembre

Finanziamento della crescita transfrontaliera e governance



21 Novembre

Sviluppo e negoziazione commerciale transfrontaliera



27 Febbraio

Industria 4.0, innovazione, supply chain e design thinking



28 Maggio

Cultura, fidelizzazione dei talenti e CSR



24 Maggio

- Presentazione generale del **contesto economico francese**
- Storie di successo di **imprese italiane in Francia**
- **Il ruolo delle regioni francesi**: agenzie di sviluppo regionale, cluster industriali
- **Workshop con focus settoriale** per fornire approfondimenti verticali specifici

7 Luglio

- **Business matching¹** con diversi stakeholder **organizzato dalla CCIFI²**, per rispondere alle esigenze delle aziende italiane in termini di sviluppo commerciale nel mercato francese

20 Settembre

- Strutture e percorsi per **svolgere attività commerciali e di distribuzione in Francia**
- **Sistemi fiscali e contabili in Francia**
- **Mercato del lavoro francese**
- **Strategie di comunicazione nel mercato francese**

22 Novembre

- **Business matching¹** con diversi stakeholder **organizzato dalla CCIFI²**, per rispondere alle esigenze delle aziende italiane in termini di sviluppo commerciale nel mercato francese

28 Febbraio

- **Roundtables** con agenzie regionali, CCIFI, BF³
- **Presentazione di consulenti francesi** (legali, M&A, ecc.)
- **Presentazione di aziende italiane** che hanno sperimentato una crescita in Francia

29 Maggio

- **Business matching¹** con diversi stakeholder **organizzato dalla CCIFI²**, per rispondere alle esigenze delle aziende italiane in termini di sviluppo commerciale nel mercato francese

BUSINESS MATCHING

EVENTI



¹ Saranno garantiti almeno 12 incontri di business matching one-to-one durante la durata complessiva del programma. Il numero di incontri previsti per ogni sessione potrebbe variare in base alle disponibilità

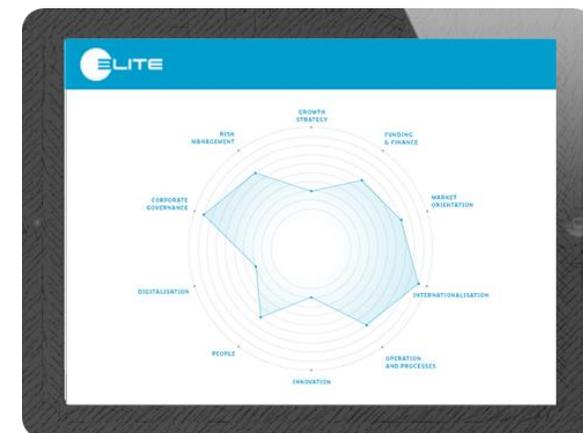
² CCIFI: Chambre de Commerce et d'Industrie France Italie.

³ BF: Business France

SERVIZI COMPLEMENTARI

ELITE Digital Compass

Uno strumento digitale per valutare la tua attività all'inizio del programma, identificando i punti di forza/debolezza e definendo le priorità di crescita dell'azienda



Contenuti E-Learning aggiuntivi

Corsi di formazione in e-learning per integrare e apprendere nuove competenze su argomenti fondamentali, come la finanza aziendale, la governance, la strategia, la comunicazione, al fine di potenziare lo sviluppo del tuo business



LA PRIMA EDIZIONE DELL'ACCELERATORE FRANCO-ITALIANO

NUMERI CHIAVE



40

Aziende coinvolte
20 Italiane
20 Francesi

circa

100

Ore dedicate a lezioni incentrate sull'esportazione/ internazionalizzazione nel mercato Francese e Italiano

circa

500

Incontri di *business matching* a cui hanno partecipato aziende francesi e italiane
> **Almeno 12 incontri a cui ogni azienda ha partecipato nel corso del programma**

LA PRIMA EDIZIONE DELL'ACCELERATORE FRANCO-ITALIANO

SETTORE DEI PARTECIPANTI

DISTRIBUZIONE
PER SETTORE

SETTORE		# di Società		
		TOTALE PARTECIPANTI	Di cui  Francesi	Di cui  Italiane
MANUFATTURIERO	Attività relative alla produzione di beni/prodotti, a partire da materie prime e/o semilavorati	24 (60%)	16 (80%)	8 (40%)
SERVIZI	Attività relative alla consulenza, allo sviluppo di infrastrutture, al noleggio e al leasing, al turismo e all'installazione di strutture	16 (40%)	4 (20%)	12 (60%)
Totale		40	20	20

LA PRIMA EDIZIONE DELL'ACCELERATORE FRANCO-ITALIANO

AMBIZIONI DI CRESCITA DEI PARTECIPANTI

Fattori di crescita



Crescita interna

Incontrare nuovi clienti per aumentare la penetrazione nel mercato francese/italiano fornendo i propri prodotti/servizi



Crescita esterna

Fusioni e acquisizioni, alleanze strategiche per entrare in un nuovo mercato, aumentare il potere di mercato, accedere a nuove tecnologie/marchi, diversificare prodotti/servizi



Finanziamenti

Incontro con investitori privati/istituzionali per finanziare lo sviluppo del business nel mercato franco-italiano



Altri bisogni

Comprendere la struttura/tendenza del mercato franco-italiano al fine di progettare la migliore strategia per sviluppare il proprio business in Francia/Italia (ad esempio, condividendo esperienze e *best practice* con aziende francesi che operano nello stesso settore).

LA PRIMA EDIZIONE DELL'ACCELERATORE FRANCO-ITALIANO

PREMIATO DALL'AMBASCIATA FRANCESE IN ITALIA E DALLA CAMERA DI COMMERCIO FRANCESE IN ITALIA



SOCIETA' TARGET: 40

20 Francesi e 20 Italiane, operanti nel settore manifatturiero e dei servizi:

- > con *track-record* storico di esportazione o di internazionalizzazione
- > con un fatturato superiore a 5 milioni di euro e 10 dipendenti
- > attive da almeno 3 anni
- > guidate da imprenditori ambiziosi e motivati pronti a nuove sfide

PRICING PER SOCIETA'

28.500€

COSTI TOTALI
del programma

-8.500€

RIDUZIONE
DELLA QUOTA

sponsorizzata da
CDP

20.000€

QUOTA DI
ADESIONE

a carico della tua
società

> La quota associativa comprende 1 anno aggiuntivo di membership ELITE a partire dal 2024



CONTATTI



Armando Di Lanno

Responsabile Acceleratore Imprese
e Capital Structure Advisory
Mob. : +39 366 664 5106
armando.dilanno@cdp.it

Arturo Romiti

Ass. Acceleratore Imprese e Capital
Structure Advisory
Mob. : +39 335 747 8552
arturo.romiti@cdp.it

Enrico Giuseppe Bonito

Ass. Acceleratore Imprese e Capital
Structure Advisory
Mob. : +39 331 676 8091
enrico.bonito@cdp.it

DISCLAIMER Bpifrance, CDP ed ELITE

- Il presente documento è stato redatto da Bpifrance, Cassa depositi e prestiti S.p.A. ("CDP") ed ELITE S.p.A. ("ELITE").
- Il documento contiene testi, dati, grafici, immagini, illustrazioni, nomi, loghi, marchi e informazioni ("Informazioni") collegati a Bpifrance, CDP ed ELITE e/o altre organizzazioni facenti parti di Euronext N.V. Group ("Euronext").
- Bpifrance, CDP ed ELITE tentano di garantire che le Informazioni siano accurate; tuttavia le Informazioni vengono fornite "come disponibili" e potrebbero non essere accurate o aggiornate. Le informazioni contenute in questo documento possono o meno essere state preparate da Bpifrance, CDP ed ELITE ma sono rese disponibili senza responsabilità da parte di questi ultimi.
- Bpifrance, CDP ed ELITE non garantiscono accuratezza, tempestività e completezza delle informazioni contenute nel presente documento o qualsiasi altro elemento delle Informazioni. Nessuna responsabilità è imputata a Bpifrance, CDP ed ELITE per errori, omissioni o Informazioni non accurate nel presente documento.
- Tutte le informazioni contenute nel presente documento potranno, successivamente alla data di redazione del medesimo, essere oggetto di modifica o aggiornamento da parte di Bpifrance, CDP ed ELITE senza alcun obbligo da parte delle stesse di comunicare tali modifiche o aggiornamenti a coloro ai quali tale documento sia stato in precedenza distribuito.
- La pubblicazione del presente documento non rappresenta un invito da parte di Bpifrance, CDP ed ELITE all'acquisto o alla vendita di qualsiasi strumento finanziario o consulenza in materia di investimenti e risparmio pubblico, e non è da considerarsi come una raccomandazione di Bpifrance, CDP ed ELITE in merito all'idoneità dell'eventuale investimento qui descritto. La presente pubblicazione non costituisce una raccomandazione di investimento come definita ai sensi del Regolamento UE 596/2014 in materia di abusi di mercato.
- Non si deve intraprendere o non intraprendere alcuna azione facendo affidamento alle Informazioni contenute nel presente documento. Bpifrance, CDP ed ELITE non si assumono alcuna responsabilità per i risultati derivanti da azioni intraprese sulla base delle Informazioni presenti nel documento.
- ELITE SIM S.p.A. (controllata interamente da ELITE S.p.A.), con sede legale presso Piazza degli Affari, 6, Milano 20123 è autorizzata e regolata dalla CONSOB con delibera n. 21002 del 19 luglio 2019, iscritta al n. 300 e costituita in Italia con la Società n. 10475100961.

Copyright Bpifrance, CDP ed ELITE

Il presente documento non potrà essere riprodotto o ridistribuito, direttamente o indirettamente, a terze parti o pubblicato, in tutto o in parte, per qualsiasi motivo, senza il preventivo consenso espresso di Bpifrance, CDP ed ELITE. In tutte le giurisdizioni questo documento può essere distribuito solo in conformità con la rispettiva legge applicabile e la persona che ottiene il possesso di questo documento deve aderire alle disposizioni legali applicabili. I loghi e i marchi contenuti nelle Informazioni del documento sono di proprietà di Bpifrance, CDP ed ELITE o di Euronext N.V. Group e non possono essere utilizzati senza l'espresso consenso scritto della società che ne è proprietaria. Il copyright e ogni diritto di proprietà intellettuale su dati, informazioni, opinioni e valutazioni contenuti nel presente documento appartengono a Bpifrance, CDP ed ELITE, salvo diversa indicazione.

Tutti i diritti riservati